



**29 APRILE 2024; 15-22-29 MAGGIO 2024; 05 GIUGNO 2024**

**ORE 14.00- 18.00**

**Sala Conferenze - Eligio Gualdoni, Palazzo di Giustizia Milano**

## **CORSO DI FORMAZIONE PER AVVOCATI NEGOZIATORI**

Un corso per approfondire la conoscenza e la pratica di tecniche di negoziazione finalizzate alle trattative tra legali, al coaching negoziale del cliente, alla negoziazione assistita e alla partecipazione in procedure di mediazione.

Non solo il saper fare, ma il saper essere negoziatore, con ampio spazio alla componente esperienziale e pratica, oltre che teorica.

### **Saluti introduttivi**

**Avv. Marco Accolla**, Consigliere Segretario dell'Ordine degli Avvocati di Milano, Presidente della Commissione Giustizia Consensuale e Arbitrato

**Avv. Cristina Bellini**, Consigliera di Disciplina del Distretto di Milano, Coordinatrice della Commissione Giustizia Consensuale e Arbitrato dell'Ordine degli Avvocati di Milano

### **Direzione scientifica**

**Avv. Stefania Lattuille**, Componente della Commissione Giustizia Consensuale e Arbitrato dell'Ordine degli Avvocati di Milano

**Avv. Mario Francesco Dotti**, Componente della Commissione Giustizia Consensuale e Arbitrato dell'Ordine degli Avvocati di Milano

### **PRIMO INCONTRO - 29 APRILE 2024 ORE 14.00-18.00**

#### **Temi trattati e Relatori**

#### **I FONDAMENTI DELLA NEGOZIAZIONE**

Fondazione gruppo partecipanti

Dal conflitto come ostacolo, al conflitto come opportunità

Come negoziamo?

Dalla negoziazione competitiva alla negoziazione integrativa

Gli strumenti necessari: comunicazione efficace, arte della domanda, ascolto attivo

**Stefania Lattuille**, Mediatrice, formatrice

L'evento si terrà in **presenza**.

Evento a pagamento, organizzato dall'Ordine attraverso la Fondazione Forense, nell'ambito del programma di formazione continua per gli Avvocati.

La partecipazione all'evento consente l'attribuzione di **n. 10 crediti formativi di cui n. 1 in materia obbligatoria** per l'intero percorso.

Le iscrizioni, che prevedono il pagamento della quota di partecipazione di **€ 150,00** devono essere effettuate da **Sfera cliccando qui**.

## **SECONDO INCONTRO - 15 MAGGIO 2024 ORE 14.00-18.00**

### **Temi trattati e Relatori**

#### **COMUNICARE EFFICACEMENTE NEL NEGOZIATO**

Le leggi e le dinamiche della comunicazione

Le trappole mentali in negoziazione

Le tecniche della persuasione da usare in negoziazione

**Mario Alberto Catarozzo**, Formatore e Business Coach Professionista

## **TERZO INCONTRO - 22 MAGGIO 2024 ORE 14.00-18.00**

### **Temi trattati e Relatori**

#### **NEGOZIARE CON INTELLIGENZA EMOTIVA**

Le sette emozioni primarie e i loro marcatori somatici

I sei canali di osservazione

Le strategie di coping

I cinque bisogni fondamentali dell'identità relazionale

Le cinque regole auree per negoziare con consapevolezza emotiva

**Marco Mariani**, Professore di Negotiation presso l'Università Bocconi di Milano

## **QUARTO INCONTRO - 29 MAGGIO 2024 ORE 14.00-18.00**

### **Temi trattati e Relatori**

#### **IL NEGOZIATO IN AZIONE, PRIMA E DURANTE**

Dalle posizioni agli interessi/bisogni

La costruzione di opzioni e soluzioni

Le alternative all'accordo MAAN/ PAAN

Strategie negoziali (la zona di possibile accordo, come fare le offerte, ecc.)

Preparazione del negoziato

**Mario Francesco Dotti**, Mediatore, formatore

## **QUINTO INCONTRO - 05 GIUGNO 2024 ORE 14.00-18.00**

### **Temi trattati e Relatori**

#### **SE C'E' ANCHE IL TERZO NEUTRALE**

Ruolo del mediatore. Quando è utile il mediatore

Conoscere il senso e il percorso della mediazione

Lavorare col mediatore. Rapporti avvocato-mediatore

Errori da evitare e strategie efficaci in mediazione

Aspetti deontologici dell'avvocato negoziatore

Sessione finale a chiusura della prima fase del corso

**Avv. Cristina Bellini**, Consigliera di Disciplina del Distretto di Milano, Coordinatrice della Commissione Giustizia Consensuale e Arbitrato dell'Ordine degli Avvocati di Milano

**Luigi Cominelli**, Docente e formatore

**Antonietta Marsaglia**, Mediatrice, formatrice