



29 APRILE 2024; 15-22-29 MAGGIO 2024; 05 GIUGNO 2024

ORE 14.00- 18.00

Sala Conferenze - Eligio Gualdoni, Palazzo di Giustizia Milano

CORSO DI FORMAZIONE PER AVVOCATI NEGOZIATORI

Un corso per approfondire la conoscenza e la pratica di tecniche di negoziazione finalizzate alle trattative tra legali, al coaching negoziale del cliente, alla negoziazione assistita e alla partecipazione in procedure di mediazione.

Non solo il saper fare, ma il saper essere negoziatore, con ampio spazio alla componente esperienziale e pratica, oltre che teorica.

Saluti introduttivi

Avv. Marco Accolla, Consigliere Segretario dell'Ordine degli Avvocati di Milano, Presidente della Commissione Giustizia Consensuale e Arbitrato

Avv. Cristina Bellini, Consigliera di Disciplina del Distretto di Milano, Coordinatrice della Commissione Giustizia Consensuale e Arbitrato dell'Ordine degli Avvocati di Milano

Direzione scientifica

Avv. Stefania Lattuille, Componente della Commissione Giustizia Consensuale e Arbitrato dell'Ordine degli Avvocati di Milano

Avv. Mario Francesco Dotti, Componente della Commissione Giustizia Consensuale e Arbitrato dell'Ordine degli Avvocati di Milano

PRIMO INCONTRO - 29 APRILE 2024 ORE 14.00-18.00

Temi trattati e Relatori

I FONDAMENTI DELLA NEGOZIAZIONE

Fondazione gruppo partecipanti

Dal conflitto come ostacolo, al conflitto come opportunità

Come negoziamo?

Dalla negoziazione competitiva alla negoziazione integrativa

Gli strumenti necessari: comunicazione efficace, arte della domanda, ascolto attivo

Stefania Lattuille, Mediatrice, formatrice

L'evento si terrà in **presenza**.

Evento a pagamento, organizzato dall'Ordine attraverso la Fondazione Forense, nell'ambito del programma di formazione continua per gli Avvocati.

La partecipazione all'evento consente l'attribuzione di **n. 10 crediti formativi di cui n. 1 in materia obbligatoria** per l'intero percorso.

Le iscrizioni, che prevedono il pagamento della quota di partecipazione di **€ 150,00** devono essere effettuate da **Sfera cliccando qui**.

SECONDO INCONTRO - 15 MAGGIO 2024 ORE 14.00-18.00

Temi trattati e Relatori

COMUNICARE EFFICACEMENTE NEL NEGOZIATO

Le leggi e le dinamiche della comunicazione

Le trappole mentali in negoziazione

Le tecniche della persuasione da usare in negoziazione

Mario Alberto Catarozzo, Formatore e Business Coach Professionista

TERZO INCONTRO - 22 MAGGIO 2024 ORE 14.00-18.00

Temi trattati e Relatori

NEGOZIARE CON INTELLIGENZA EMOTIVA

Le sette emozioni primarie e i loro marcatori somatici

I sei canali di osservazione

Le strategie di coping

I cinque bisogni fondamentali dell'identità relazionale

Le cinque regole auree per negoziare con consapevolezza emotiva

Marco Mariani, Professore di Negotiation presso l'Università Bocconi di Milano

QUARTO INCONTRO - 29 MAGGIO 2024 ORE 14.00-18.00

Temi trattati e Relatori

IL NEGOZIATO IN AZIONE, PRIMA E DURANTE

Dalle posizioni agli interessi/bisogni

La costruzione di opzioni e soluzioni

Le alternative all'accordo MAAN/ PAAN

Strategie negoziali (la zona di possibile accordo, come fare le offerte, ecc.)

Preparazione del negoziato

Mario Francesco Dotti, Mediatore, formatore

QUINTO INCONTRO - 05 GIUGNO 2024 ORE 14.00-18.00

Temi trattati e Relatori

SE C'E' ANCHE IL TERZO NEUTRALE

Ruolo del mediatore. Quando è utile il mediatore

Conoscere il senso e il percorso della mediazione

Lavorare col mediatore. Rapporti avvocato-mediatore

Errori da evitare e strategie efficaci in mediazione

Aspetti deontologici dell'avvocato negoziatore

Sessione finale a chiusura della prima fase del corso

Avv. Cristina Bellini, Consigliera di Disciplina del Distretto di Milano, Coordinatrice della Commissione Giustizia Consensuale e Arbitrato dell'Ordine degli Avvocati di Milano

Luigi Cominelli, Docente e formatore

Antonietta Marsaglia, Mediatrice, formatrice